



発行所 〒450-0003 名古屋市中村区名駅南四丁目8番17号 名古屋機工新聞社 電話(052)565-1231(代) FAX(052)586-4789 購読料年8,000円 一部3000円 振替口座番号 00820-8-40585 URL https://www.kikou.co.jp

人手不足をテーマに意見交換 出席者が「学びあう場」に

全機工連 2024年度通常総会を開催

全日本機械工具商連合会(全機工連、会長 坂井俊司氏・Naito社長)は、6月27日午後1時30分より東京都港区のアリスアクアカターデン品川にて2024年度通常総会を開いた。今年度の事業計画では、引き続き「DXへの取組」を統一テーマとし、DX推進に取り組みことなどが承認された。同会では総会を出席者が「学びあう場」と位置づけ、その一環として今回は業界の課題(採用・人手不足)をテーマにしたフリー討議や、慶應義塾大学商学部准教授の岩尾俊兵氏を講師に迎え講演会が行われた。



総会の様子

はじめに司会者より、開会にあたり挨拶に臨んだ坂井会長は、6月中旬に訪れたタイの現況に触れ「どうしても日本で作らないといけないものは減ってきていると感じる。訪問した日系自動車メーカーも苦戦している」とし、

機械工具ならなんでも揃う!

機械工具総合商社
株式会社 長村商店
名古屋浄心
電話521-1151大代

アカギ式吊バンド

株式会社 アカギ
〒456-0002 名古屋熱田区六野 2-1-3
名古屋営業所 TEL.052-882-7121
本社 東京・支店 全国主要都市

世界各国で消費に対するマインドが弱いのはこの印象を語った。「世の中が色々変わってきているので、やり方を変えていかないといけない。こうした会のあり方も同様で、今

2024年7月分工作機械受注総額 前年同月比8.4%増の1239億円

日工会 外需主導で高水準が続く

日本工作機械工業会(日工会、会長 稲葉善治氏・フアナック会長)が8月22日発表した2024年7月分の工作機械受注額(確報値)は、総額が前年同月比8.4%増の1239億円超えで、外

議を行い、2023年度事業報告並びに決算報告、2024年度事業計画並びに予算案はいずれも原案通り承認された。事業報告によると、2023年度は、新型コロナウイルス感染症の位置づけが2類相当から5類になったことを受け、全機工連の構成団体は4年ぶりに各種活動を再開した。

挨拶する坂井会長

全機工連全体でも、8月24日に「全国機械工具商青年部総会」(OMJ)主催、全機工連後援で開催。全機工連主催の「全国若手交流会」から起算すると4年半ぶりの開催となった。また、10月17日には「第14回全国大会(愛知大会)」を開催した。さらに、機工メ

手不足に關し、特に同業界では営業部門の不足が深刻化しており、2023年10月に行った経営者アンケートでは、営業部門の人手不足解消のために実施した施策について「賃金条件の改善」が最も多く、次いで「シニア世代の再雇用(定年年齢の引き上げ)」、「勤務時間の柔軟化」と

2024年6月の産業機械受注高 5471億5000万円 前年同月比15.8%増

日本産業機械工業会

日本産業機械工業会(会長 金花芳則氏・川崎重工業会長)が8月20日発表した2024年6月の産業機械受注高は、前年同月比15.8%増の5471億5000万円となった。自動車をはじめ、主要業種を中心に依然力強さに欠ける状況が継続。

99回機工メイト推進委員会:11月(後半を予定、会場未定) (3)常任理事会:2025年2月12日(東京組合同会議室) (4)通常総会:6月11日(会場未定)とした。全機工連としての統一

テーマは、引き続き「DXへの取組」とする。インボイス制度、電帳法など外部との関係で対応が迫られており、外向きのDX推進に取り組む。また、全国の会員が参加できるWebセミナーをプラットフォームと共催して開催する。その他、ホームページリニューアルのための費用を計上する。

なっていると報告された。2024年度事業計画では、今年度は大きなイベントがなく、定例的に開催する諸会議について(1)広報委員会:2024年10月9日(15時~17時) (東京組合同会議室) (2)第

自動弁標準品在庫化

株式会社 オータケ
〒460-0002 名古屋市中区丸の内二丁目1番8号
TEL(052)211-0150 FAX(052)211-0250
札幌・新潟・東京・静岡・北陸・名古屋・関西・九州
神奈川・北関東・名古屋物流センター 浦安物流センター
URL https://www.kk-otake.co.jp

株式会社 オンダ製作所

配管資材の総合メーカー、あなたの暮らしを支えます。

おかげさまで創業60周年

〒501-3263 岐阜県関市広見851番地の3
https://www.onda.co.jp/

電子商取引(EDI・EOS)連携のお手伝いを致します

機工メイトII

機工メイトが持つ豊富な商品データベースが、お客様のご要望にお応えします!

株式会社ブロードリーフ <http://www.broadleaf.co.jp/> 全国35拠点
中部プロダクト営業課 〒401-0004 名古屋市中区東3-22-8 ニューザックビル5F TEL.052-856-2620 FAX.052-856-2622

工場見学、青年部との意見交換会など

今年度の行事日程を協議

愛鋳協 令和6年度第1回理事会

愛知鋳造商協同組合 (愛鋳協、理事長 大野正博氏・中部製作所社長) は、6月26日午後6時30分より名古屋駅前安保ホールにて令和6年度第1回理事会を開催し、理事6名が出席して、今年度の行事日程などを協議した。

理事会の日程については、第2回を7月30日午後6時より名古屋カントリーパレス1階のホウ・エヴァーにて開催し、理事会後に青年部役員との意見交換会を行うとした。第3回理事会は9月30日

を予定。

7月23日の「オーエス

ジーNEO新工場並び

に八名工場見学」に関し

て、セミナー担当の鈴木

浩久理事(八幡ねじ専

務)より、開催概要や定

員、集合場所等が説明さ

れた。

青年部については、担

当理事の鈴木憲一 副理事

長(エフシーテック社

長)から活動予定が報告

された。6月28日に「ね

じのスーパー大和」の工

場見学を予定。7月22日

に例会、同30日の理事会

後の意見交換会には土方

(名古屋市熱田区)で開

催することとし、令和7

年度通常総会の日程につ

いては5月23日を第一候

補とする。

日本ねじ商業協同組合

連合会の第3回常任理事

会が6月4日、新横浜グ

レイスホテル(神奈川県

小倉正副理事長(小倉

商店社長)、鈴木副理事

長より報告があった。

一憲部長(金城螺子製作

所社長)ほか役員が参加

する。また、東京・大阪

・神奈川の青年部が4年

に一度開いている交流会

において、今後の委員会

の進め方を検討する中で

人の採用の現状などが報

告されたほか、手形サイ

トの短縮、JIS規格の

改正について協議したこ

とを報告。

鈴木副理事長からは、常任理事会の主な内容として、▽ねじ商連第49期通常総会は7月25日に名古屋ランドホテル(名古屋市中村区)で開催し、

愛鋳協から4名が参加する▽来年開催の第50期通常総会は、2025年7月25日に神鉄協が担当して横浜で行う▽令和6年度第1回常任理事会は11月13日の開催を予定し、開始時刻および会場は今後調整する▽人手不足対応としての外国人雇用の件は継続審議としたと報告された。

愛鋳協から4名が参加する▽来年開催の第50期通常総会は、2025年7月25日に神鉄協が担当して横浜で行う▽令和6年度第1回常任理事会は11月13日の開催を予定し、開始時刻および会場は今後調整する▽人手不足対応としての外国人雇用の件は継続審議としたと報告された。

田口副会長が会長代理を兼任

岐阜機工会 第12回通常総会を開催

岐阜機工会(会長 渡辺宗晃氏・三信商会社長)は7月2日、ホテルリソ

ル岐阜において、第12回通常総会を開催した。

議案審議は、田口健一

副会長(タ

グチ社長)

が議長に就

き、202

3年度事業

報告・収支

決算報告、

24年度事業

計画案・収

支予算案い

ずれも承認された。

また、第5号議案では

役員変更の件が上程さ

れ、これを審議。役員改

選は2年に一度で前年度

新役員体制が決まった

が、渡辺会長から自己都

合による辞任の申し出が

あり、先の幹事会で話し

きたことし

た。

なお、そ

の他の件で

は、新入会

員としてフムラ(岐阜県

大垣市南畑町、代表者 野村正壽氏)が紹介さ

れ、自己紹介の後承認さ

された。

議案審議の後には、来賓

の岐阜県中小企業団休中

央会企画振興部長大島達也

副部長から祝辞があり、

また、中小企業を対象と

した省力化投資補助金に

ついて説明を行い、積極

的に支援して行く姿勢を

示し利用を促した。

以上で総会を閉会し懇

親会に移り、田口会長代

理兼副会長が、活動への

新たな取り組みと協力を

お願いの乾杯の発声を行

った。

懇親が深まる中、日東

工器中日本支社永山浩平

支社長の中締めでお開き

となった。

●本所在地 三重県

桑名市大福2番地

●代表者 河村元志氏

(岡谷鋼機取締役)

●事業内容 継手パ

ルフ事業、鋳物・ステン

レス継手、フレキ管・継

手、ガス用ポリエチレン

豊富な経験と実績で皆様に
“安心”を販売するメーカーです。

油圧配管～水～食品～化学プラント～原子力まで 株式会社 **オータク**
あらゆる配管にフィットする高圧継手 株式会社 **大 清**

営業品目
高圧・高温・配管用管継手
炭素鋼製
ステンレス鋼製
合金鋼製
特殊合金製
その他配管部品及び金属加工品一式

即応体制!!

藤井高圧工業株式会社
URL <http://www.fhpi.co.jp>

米国、フォード・メーター・ボックス社製

リペアー・クランプ

電蝕・ピンホールのパイプ修理材

リペアー・クランプ ラップ・クランプ スナップ・クランプ

倉山信株式会社

営業本部 〒456-0014 名古屋市中村区中田町6番8号 TEL (052) 682-1371
西三河…(0566) 75-2515 小牧…(0568) 72-2815 可児…(0574) 63-7781
豊田…(0565) 32-1815 あま…(052) 444-1815 北…(052) 913-1800
名東…(0561) 62-1371 大高…(052) 623-2515 豊橋…(0532) 33-8655
浜松…(053) 414-3045

SY-40R 手動洗浄機能付きストレーナ

スクリーン洗浄作業、効率化の決め手
ハンドルを回すだけ!

作業工数86%削減!
(当社比150A参考値)

流体に触れることなく
異物を排出できます。

スプリングアジャスト機能を採用。
ブラシが異物を確実に捉えます。

パンチング網の導入により、
耐久性と除塵性の両立を実現。

YOSHITAKE 株式会社ヨシタケ 〒485-0084 愛知県小牧市入鹿新田宮前955-5
エンジニアリング事業部 TEL 0568-75-4336 FAX 0568-72-6268

簡単 撥水水栓 KM6061ECHS シングルシャワー付混合栓

撥水膜コーティング加工が水をはじく!

撥水膜コーティング
水をはじく撥水効果
特殊コーティング面
メッキ面
水栓素地

株式会社 KVK 本社・本社工場/岐阜県加茂郡富加町高畑字稲荷641番地
営業本部/TEL. 0574-55-1170 東北支社/TEL. 022-288-4611 関東支社/TEL. 03-5962-3925
関西支社/TEL. 06-6536-2511 西日本支社/TEL. 092-411-3054

NEW! HYBRID

新しい幸せを、わかすこと。 **NORITZ**

ガス給湯器(エコジョーズ)とヒートポンプで
効率よくお湯をつくるノーリツのハイブリッド給湯器。
地球にやさしい、次世代のかっこいい暮らしをご提案します。

給湯一次エネルギー効率 NO.1!
環境配慮 ノンフロン冷媒採用!
業界初の本体5年保証!

株式会社ノーリツ 東海支店/名古屋市中村区阿由知通2丁目1-2 ●商品についてのお問い合わせは…ノーリツコンタクトセンター ☎0120-911-026

市場開発事業部(HO) TEL (052) 744-0171/90 岐阜営業所 TEL (058) 253-3611/90
市場開発事業部(S) TEL (052) 380-8031/90 各務原営業所 TEL (056) 371-4180/90
常 務 部 TEL (052) 746-6150/90 大垣営業所 TEL (0584) 87-9050/90
常務 課 TEL (052) 709-5211/90 三朝日営業所 TEL (059) 376-3111/90
福 沢 課 TEL (0587) 32-2211/90 津 津 営業所 TEL (059) 236-6330/90
藤ヶ丘営業所 TEL (0568) 83-1121/90 津 浦 営業所 TEL (0562) 82-0055/90
春日井営業所 TEL (052) 811-1101/90 安 城 営業所 TEL (0566) 73-5010/90
南 村 営業所 TEL (052) 412-2131/90 南 宮 営業所 TEL (052) 811-1101/90
中 村 営業所 TEL (0561) 72-3211/90 南 宮 営業所 TEL (0561) 72-3299/90
和 合 営業所 TEL (052) 903-4141/90 南 宮 営業所

株式会社 原芳商会 名古屋市中村区緑町3-26 TEL (052) 732-5211(代)

ロボットテクノロジーロジージャパン 2024

活況呈し成功裏に終了

前回展を超える4万6405人が来場

7月4〜6日に愛知県常滑市のアイチ・スカイ・エキスポ(愛知県国際展示場)で開催された、産業用ロボットと自動化システムの専門展「ロボットテクノロジーロジージャパン2024(RTJ2024)」は、3日間で当初目標の4万5千人を上回る4万6405人が来場し、盛況のうちに閉幕した。

2回目となる同展には244社・団体が1320小間に出展し、開催規模は2年前の前回展の約2割増に拡大した。産業用ロボットのみでなく、要素部品、周辺機器に加えて、無人搬送車や自律走行型搬送ロボット、ロボットが組み込まれた各種機械・設備などが展示された。

また、シフトインテグレーションでは、より現場に近い実践的なロボットの使い方が展示され、注目を集めた。その他、主催者企画セミナーや産業用ロボット体験ゾーン、出展各社のワークショップなどを通して、来場者に有益な情報提供が行われた。来場者の滞留時間も長く会場は熱気に満ちていた。

展示会後のアンケート結果によると、来場者の展示会満足度は「非常に満足」と「満足」を合わせて71.9%。出展者からはPR・販売促進効果の実感について「非常に効果があった」「効果があつた」との回答が合わせると83.3%に上り、両者ともに概ね好評だった。

初日は午前9時30分より会場内特設ステージで開会式が行われ、主催者を代表してニュースタイルエレクトロニクス社長の樋口ニユースダイジ



と8割がロボットに触れることがない、ティーチングしたことがない、という生の声を頂いている。本展としてはロボットを「作る」に加えて、「使う」ことにより素晴らしいと感じて頂きたい。今回の展示会は、またとない機会だと承知している」と祝辞で述べた。

来賓の石曾根智昭経済産業省製造産業局産業機械課ロボット政策室長は「昨今、国内ではあらゆる産業で人手不足が深刻化している。加えて、DX、カーボンニュートラルへの対応が求められるなど、製造業を中心に企業を取り巻く環境がより複雑になってきている。こうした中で、わが国の製造業が世界に誇れる技術力、競争力を維持し日本の産業を牽引し続けるために、間違いなく中心となる技術がロボットだと考えている。経済産業省としても、中小企業でも容易に導入が可能な製

造業のDXにつながるようなロボットシステムのハード、ソフト両面の開発を支援していくと共発してロボット導入推進ネットワークの構築を進めていきたい」と話した。協賛団体を代表して挨拶に立った太田裕之日本ロボット工業会副会長(ヤマハ発動機上席執行役員)は「新たな付加価値創造に向けてロボット技術に対する期待は高まっている。今回の展示会規模について主催者から前回の2割増との話があったが、出展者各位の需要拡大に向けた並々ならぬ思いと同時に、日本のモノづくりを牽引する中部地域、愛知県のパワーの賜物であると感じている。本展示会を更なる業界発展のジャンプ台として生かしていきたい」と期待。

出展者を代表して登壇した山口賢治フアナック社長兼CEOは「工場の自動化はロボットメーカーだけではできない。要素部品、周辺機器、AGV、測定機器、それらをまとめるシステムインテグレーションなど幅広い企業の展開が必要だが、この場にすべて集結されている。工作機械メーカーの出展もあり、機械加工における最先端のシステムがご覧いただける。この展示会を契機にロボット業界を一層盛り上げていきたい」と意気込みを語った。

展示会後のアンケート結果によると、来場者の展示会満足度は「非常に満足」と「満足」を合わせて71.9%。出展者からはPR・販売促進効果の実感について「非常に効果があった」「効果があつた」との回答が合わせると83.3%に上り、両者ともに概ね好評だった。

初日は午前9時30分より会場内特設ステージで開会式が行われ、主催者を代表してニュースタイルエレクトロニクス社長の樋口ニユースダイジ

と8割がロボットに触れることがない、ティーチングしたことがない、という生の声を頂いている。本展としてはロボットを「作る」に加えて、「使う」ことにより素晴らしいと感じて頂きたい。今回の展示会は、またとない機会だと承知している」と祝辞で述べた。

来賓の石曾根智昭経済産業省製造産業局産業機械課ロボット政策室長は「昨今、国内ではあらゆる産業で人手不足が深刻化している。加えて、DX、カーボンニュートラルへの対応が求められるなど、製造業を中心に企業を取り巻く環境がより複雑になってきている。こうした中で、わが国の製造業が世界に誇れる技術力、競争力を維持し日本の産業を牽引し続けるために、間違いなく中心となる技術がロボットだと考えている。経済産業省としても、中小企業でも容易に導入が可能な製

造業のDXにつながるようなようなロボットシステムのハード、ソフト両面の開発を支援していくと共発してロボット導入推進ネットワークの構築を進めていきたい」と話した。協賛団体を代表して挨拶に立った太田裕之日本ロボット工業会副会長(ヤマハ発動機上席執行役員)は「新たな付加価値創造に向けてロボット技術に対する期待は高まっている。今回の展示会規模について主催者から前回の2割増との話があったが、出展者各位の需要拡大に向けた並々ならぬ思いと同時に、日本のモノづくりを牽引する中部地域、愛知県のパワーの賜物であると感じている。本展示会を更なる業界発展のジャンプ台として生かしていきたい」と期待。

「つなぐ複合専門商社」が最先端技術集結

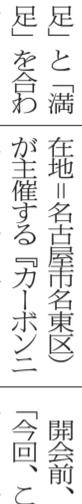
カーボンニュートラルフェア 2024

ユアサ専らとして、中部グランドフェアへ

ユアサ商事中部支社(中部ブロック長兼中部支社長)堂跡陽一氏、所在地「名古屋名東区」が主催する「カーボンニュートラルフェア2024」が、今年も7月18日に名古屋千種区の吹上ホールで開催された。当日は、同会場内で「建設機械新商品内覧会」も同時開催されており、両展

が、ご出展いただいている皆さま方におかれましては、本日よりお時間を割いていただいているわけですから、一人でも多くのお客さまを取り込んでいただいて、ご成約につなげていただけるよう我々も全力を尽くして頑張らせていただきます」と出展各社にエールを送っていた。

「カーボンニュートラルフェア2024」ならびに「建設機械新商品内覧会」は、10時の開場前にはすでに来場者が今か今かと待ちわびていた。両会場でセミナーが開催されたが、開場から1時間後に開催された「カーボンニュートラルセミナー」は、カーボンニュートラル達成に向けた最新動向」は、ほとんどの席が聴



代表者によるテープカット(開会式)



商品展示ご提案ゾーン



カーボンニュートラルセミナー



このメンバーで課題解決へ



出展者にエール送る堂跡支社長

ジェスト社の樋口八郎社長が「生産現場の自動化・省力化等の課題が話題になっているが、それらを解決する答えやヒントが数多く会場内に展示されていると思う。FA業界はここ数年、調整局面と言われているが、厳しい状況が続いているが、ようやく半導体産業等を軸に回復への足取りが見え始めた。本日から3日間、勢いをつけるイベントになるよう頑張りたい」と挨拶。



多くの来場者で賑わう会場

して生かしていきたい」と期待。出展者を代表して登壇した山口賢治フアナック社長兼CEOは「工場の自動化はロボットメーカーだけではできない。要素部品、周辺機器、AGV、測定機器、それらをまとめるシステムインテグレーションなど幅広い企業の展開が必要だが、この場にすべて集結されている。工作機械メーカーの出展もあり、機械加工における最先端のシステムがご覧いただける。この展示会を契機にロボット業界を一層盛り上げていきたい」と意気込みを語った。

京セラ
三菱マテリアル
SANDVIK
菱高精機

代理店
機械工具総合商社
株式会社 森 塔

名古屋瑞穂区御前町一丁目8番地
TEL 052(871)0221-74代 FAX 052(871)0229
Eメール info@moritetsu.co.jp
ホームページ http://www.moritetsu.co.jp

Fシリーズ ニッセイ 日精工業

G3シリーズ ギャードモーター

中空軸 ギャードモーター

在庫豊富

代理店 株式会社 イワタ

名古屋市昭和区福江一丁目22-6
TEL <052> 871-4181(代)
FAX <052> 882-3263

切削工具

コロマント
MOLDINO
三菱マテリアル
NACHI

株式会社 久満田商会

TEL <052> 911-0401代
名古屋北区志賀町1-1

独創工具の開発と付加価値提案を強化

金子善昭新社長が所信を表明

『MOLDINO VISION 2024』

MOLDINO(社長金子善昭氏、本社東京都墨田区)は6月24日、「MOLDINO VISION 2024」を販売店・代理店に向けてオンデマンド配信し、業績報告、経営戦略、業界トレンドなどについて説明した。

今年4月に社長に就任した金子社長が「前職の三菱マテリアルでは一貫して切削工具事業に携わり、国内外における販売活動に取り組んできた。引き続き切削工具業界で皆様と共にMOLDINO商品の販売に携われることはこの上なき喜びであり、気持ちを新たに引き締めて頑張っていきたい」と挨拶。

「開発技術のMOLDINO」というブランドイメージの浸透をこれから図っていく。中期経営計画に掲げた、顧客にととん寄り添った独創工具の開発と付加価値提案の強化に注力し、経済的な価値だけではなく、社会的な価値の向上も目指したい。これが所謂、加工インベションの実現だと考えている」と抱負を語った。

後藤理営業本部長からは、業績報告並びに営業本部方針の説明が行われた。受注業績については、コロナ禍前の2019年を100として、2023年度は国内で約20%減少、海外ではヨーロッパ、アメリカを中心に約20%増加し、全体で101.5となった。コロナ禍で大きく落ち込んだ2020年度から回復に向かうと期待したが、2022年度をピークに足元厳しい状況で、2023年度は前年比94%という結果だった。

個別のシリーズで特に際立つ伸長を見せた3A

小櫻一孝国内営業部長は、「金型加工で培った知見を金型だけでなくさまざまな分野に展開し、引き続き皆様の役に立ちたい」と述べ、超硬ドリルで特に拡販に注力している炭素鋼・合金鋼に最適化したNSBS(加工半減)を代表する工具になっていると紹介した。「身近で素材革命を実感している。更なる難削加工への取り組みを強化し、益々高まる生産現場での顧客加工技術の難題に、MOLDINOならではのソリューションを今後も提供していく」との方針を示した。

①高硬度焼入れ鋼をターゲットにしたEJH Reiminiは、燃料電池用金型などの精密プレス金型で高効率、長寿命を実現する。②深彫り加工で干渉を気にしないEPDPEE-ATHフリーネットタイプ。自動車産業における大物タイプのカスタムの増加を見越して、新たにフリーネットタイプの工具を追加した。③肉盛の材を安定して加工できるASB Dプレーカータイプ。

また、11月に開催されるJIMTOF2024に向け「更なる難削加工に向けて、一層進化した工具を披露できるように努めていく」と新商品発売に意欲をみせた。

「金型加工で培った知見を金型だけでなくさまざまな分野に展開し、引き続き皆様の役に立ちたい」と述べ、超硬ドリルで特に拡販に注力している炭素鋼・合金鋼に最適化したNSBS(加工半減)を代表する工具になっていると紹介した。「身近で素材革命を実感している。更なる難削加工への取り組みを強化し、益々高まる生産現場での顧客加工技術の難題に、MOLDINOならではのソリューションを今後も提供していく」との方針を示した。

また、11月に開催されるJIMTOF2024に向け「更なる難削加工に向けて、一層進化した工具を披露できるように努めていく」と新商品発売に意欲をみせた。

二村機器

志摩観光ホテル「ザクラシニック」で

第35回ワシントン会総会を開催

シンフォニアテクノロジー工場見学も

イギリススターブランドの二村機器(社長二村忠宏氏、本社名古屋市中村区)は5月14・15日、同社の販売代理店である組織する「ワシントン会」(会長森田乾嗣氏・モリタ社長)の第35回総会を志摩観光ホテル「ザクラシニック」(三重県志摩市阿児町)で開催した。

14日は、総会会場に入る前にシンフォニアテクノロジーの伊勢製作所(三重県伊勢市竹ヶ鼻町)を訪問。工場の概要

説明を聞いた後、電磁ブレイキ量産工場(第5工場)でSBR組立ラインを見学した。

志摩観光ホテルに到着すると参加者は、伊勢志摩サミットの開催を記念したギャラリー「ザクラシニック」を見学し、午後3時50分より総会に臨んだ。

総会では冒頭、森田会長が「我々の携わる工作機械業界の足元は、厳しい状況が続いている。材料や製品の値上げに歯止めがかからず、次世代半

導体装置受注の動きも遅く、円安もどちらかというマイナスの影響が大きく出ている。それでも工作機械業界は、現在のところ、受注目標1兆5千億円の水準はぶれず、主力ユーザーの自動車生産は伸び続け、BEVを見据えた設備投資意欲は衰えを知らない。このことから景気は2025年度に向けて良くなるだろうと推測している。100年に一度の大変革期と言われている自動車産業



新任挨拶を行う金子新社長

は国内で約20%減少、海外ではヨーロッパ、アメリカを中心に約20%増加し、全体で101.5となった。コロナ禍で大きく落ち込んだ2020年度から回復に向かうと期待したが、2022年度をピークに足元厳しい状況で、2023年度は前年比94%という結果だった。

「開発技術のMOLDINO」というブランドイメージの浸透をこれから図っていく。中期経営計画に掲げた、顧客にととん寄り添った独創工具の開発と付加価値提案の強化に注力し、経済的な価値だけではなく、社会的な価値の向上も目指したい。これが所謂、加工インベションの実現だと考えている」と抱負を語った。

後藤理営業本部長からは、業績報告並びに営業本部方針の説明が行われた。受注業績については、コロナ禍前の2019年を100として、2023年度は国内で約20%減少、海外ではヨーロッパ、アメリカを中心に約20%増加し、全体で101.5となった。コロナ禍で大きく落ち込んだ2020年度から回復に向かうと期待したが、2022年度をピークに足元厳しい状況で、2023年度は前年比94%という結果だった。

「開発技術のMOLDINO」というブランドイメージの浸透をこれから図っていく。中期経営計画に掲げた、顧客にととん寄り添った独創工具の開発と付加価値提案の強化に注力し、経済的な価値だけではなく、社会的な価値の向上も目指したい。これが所謂、加工インベションの実現だと考えている」と抱負を語った。

後藤理営業本部長からは、業績報告並びに営業本部方針の説明が行われた。受注業績については、コロナ禍前の2019年を100として、2023年度は国内で約20%減少、海外ではヨーロッパ、アメリカを中心に約20%増加し、全体で101.5となった。コロナ禍で大きく落ち込んだ2020年度から回復に向かうと期待したが、2022年度をピークに足元厳しい状況で、2023年度は前年比94%という結果だった。

「開発技術のMOLDINO」というブランドイメージの浸透をこれから図っていく。中期経営計画に掲げた、顧客にととん寄り添った独創工具の開発と付加価値提案の強化に注力し、経済的な価値だけではなく、社会的な価値の向上も目指したい。これが所謂、加工インベションの実現だと考えている」と抱負を語った。

後藤理営業本部長からは、業績報告並びに営業本部方針の説明が行われた。受注業績については、コロナ禍前の2019年を100として、2023年度は国内で約20%減少、海外ではヨーロッパ、アメリカを中心に約20%増加し、全体で101.5となった。コロナ禍で大きく落ち込んだ2020年度から回復に向かうと期待したが、2022年度をピークに足元厳しい状況で、2023年度は前年比94%という結果だった。



出席者で記念撮影

「開発技術のMOLDINO」というブランドイメージの浸透をこれから図っていく。中期経営計画に掲げた、顧客にととん寄り添った独創工具の開発と付加価値提案の強化に注力し、経済的な価値だけではなく、社会的な価値の向上も目指したい。これが所謂、加工インベションの実現だと考えている」と抱負を語った。

後藤理営業本部長からは、業績報告並びに営業本部方針の説明が行われた。受注業績については、コロナ禍前の2019年を100として、2023年度は国内で約20%減少、海外ではヨーロッパ、アメリカを中心に約20%増加し、全体で101.5となった。コロナ禍で大きく落ち込んだ2020年度から回復に向かうと期待したが、2022年度をピークに足元厳しい状況で、2023年度は前年比94%という結果だった。

「開発技術のMOLDINO」というブランドイメージの浸透をこれから図っていく。中期経営計画に掲げた、顧客にととん寄り添った独創工具の開発と付加価値提案の強化に注力し、経済的な価値だけではなく、社会的な価値の向上も目指したい。これが所謂、加工インベションの実現だと考えている」と抱負を語った。

後藤理営業本部長からは、業績報告並びに営業本部方針の説明が行われた。受注業績については、コロナ禍前の2019年を100として、2023年度は国内で約20%減少、海外ではヨーロッパ、アメリカを中心に約20%増加し、全体で101.5となった。コロナ禍で大きく落ち込んだ2020年度から回復に向かうと期待したが、2022年度をピークに足元厳しい状況で、2023年度は前年比94%という結果だった。

「開発技術のMOLDINO」というブランドイメージの浸透をこれから図っていく。中期経営計画に掲げた、顧客にととん寄り添った独創工具の開発と付加価値提案の強化に注力し、経済的な価値だけではなく、社会的な価値の向上も目指したい。これが所謂、加工インベションの実現だと考えている」と抱負を語った。

後藤理営業本部長からは、業績報告並びに営業本部方針の説明が行われた。受注業績については、コロナ禍前の2019年を100として、2023年度は国内で約20%減少、海外ではヨーロッパ、アメリカを中心に約20%増加し、全体で101.5となった。コロナ禍で大きく落ち込んだ2020年度から回復に向かうと期待したが、2022年度をピークに足元厳しい状況で、2023年度は前年比94%という結果だった。



総会の様子

ネジはあらゆる**産業の原動力**

株式会社 **織田商店**

名古屋市中区那古野一丁目36-3 ☎(052)561-4357 FAX(052)565-1007

自動操作バルブ

B型/BS型/BSW型アクチュエータシリーズ

バルブの総合メーカー **KITZ**

株式会社 **キッツ**

株式会社大成工機商会

名古屋市中区木場町2番の75 TEL(691)代1131番

KITZ Stainless Eco Cabinet

ステンレス エコキャビネット

STEDIA ステディア

株式会社 **原芳商会**

名古屋市中区錦1-16-20 2階 ☎052-212-4499

株式会社 **原芳商会** 名古屋市中区緑町3-26 TEL(052)732-5211(代)

「地球環境保護」

企業にできる最初の一步

当社の「**ハイテク研ぎ師集団**」の技術は省資源に貢献しています。

株式会社 **オーエヌ技研**

〒441-1347 愛知県新城市川田字本宮通100番7 TEL(0536)23-5362 FAX(0536)23-5385 http://www.ongiken.co.jp

交流図る絶好の機会

第27回タンガロイビアパーティー

中部タンガロイ
特約店会 ビンゴ等で大盛り上がり



タンガロイ製品拡販誓い乾杯
は、冷えた飲み物や美味しい食事を堪能しながら各テーブルを巡って挨拶を交わし、ビンゴゲームや

毎年恒例となっている中部タンガロイ特約店会主催「第27回中部タンガロイ特約店会」ビアパーティーが7月19日、名古屋市中区栄の名古屋クレイホテルで開催された。本会は、タンガロイ中部支店と特約店会会員各社の営業マンらが交流し、コミュニケーションを図る絶好の機会として毎年この時期に開催されており、この日集まったおよそ80名の特約店会会員社員らは、豪華景品が当たるビンゴゲームやじゃんけん大会など盛り上がりがあった。

開会にあたり、はじめに和田健二タンガロイ営業本部中部支店支店長が登壇。「今日は、日頃の

うつぶんを晴らす意味でも、たくさん飲んで盛り上がりたてたごとうという会でございます。ビンゴゲームなどの楽しい企画や美味しい料理を用意しておりますので、気軽に、おおいに楽しんでいただければと思っております」と挨拶した。

続いて、近藤勝NAITO中部営業部長が登壇し「日頃より、中部タンガロイ特約店会の皆さま方におかれましてはタンガロイ製品の拡販にご尽力いただきまして厚く御礼申し上げます。梅雨も明け、いよいよ夏本番となりました。今年の夏は過去に例を見ないほどの猛暑になると言われております。皆さまも、体調管理にはくれぐれもお気を付けください」と挨拶し、乾杯の音頭をとった。

参加者は、冷えた飲み物や美味しい食事を堪能しながら各テーブルを巡って挨拶を交わし、ビンゴゲームや

宴会たけなわとなったところで加藤久佳井高営業副本部長が登壇。「今日は若い方に多く集まっていたので、ビンゴゲームやじゃんけん大会では楽しんでいただけたことと思います。これからいよいよ夏本番となり、暑い季節がやってまいります。今日ここで活力を付けていただけたと思いますので、これから、タンガロイさまを我々代理店もしっかりサポートして、売上をアップさせていきたいと思っております。皆さまのお力をぜひお貸しください」と挨拶。加藤氏が音頭を取り、一丁締めで散会となった。

和田タンガロイ中部支店支店長は挨拶のなかで同社の近況を語っていた。同社は、2010年〜2023年まで14年連続で新製品発売件数第1位を達成し続けており、2024年もその座を明け渡すことは無いと思われる。この記録を更新し続ける

ため昨今では、同社内で「BCP/増産/自動化計画」を進めているように、同社いわき工場を中心に生産体制の効率化、生産力の向上を図っている。また、同社はSNSでの情報発信にも注力しており、その総フォロワー数は60万人に迫る勢い

だ。これだけではない。同社では毎年プロモーションを展開し新製品等の拡販につなげているが、本紙発行日現在では、『Let's TRY! 2024 TungMeister プロモーション』『新規ツールングプロモーション』を、いずれも12月27日まで開催中だ。興味深いのが、同社が金型産業へ注力している点だ。2023年8月に型技術協会へ参加した同社は、元型技術協会会長とアドバイザー契約を交わしている。野球部が天皇杯出場を決めたタンガロイには、各方面から熱い視線が注がれている。

積層構造のPVDコーティング膜と、耐摩耗性と耐欠損性のバランスに優れた専用超硬母材の組み合わせから成る。特に耐摩耗性に優れていることから、高速加工において安定した長寿命が期待できるという。この「AH715」材質の拡充によって幅広い業種の部品

での面取り加工において高速高効率加工が可能となり、多くの現場で生産性向上に貢献してくれることだろう。同社では、初年度の販売実績を3・3百万円と見込んでいる。本製品に関する価格等の詳細は、全国の同社各営業所まで問い合わせを。

タンガロイ(社長 木下聡氏、本社 福島県いわき市)は、ヘッド交換式エンドミル「TungMeister」(タング・マイスター)の面取り加工用ヘッドに「AH715」材質を拡充し、2024年7月29日より全国で発売を開始した。

「TungMeister」は、スクエア型から、面取り型、Tスロット型などの多様なヘッド形状と豊富なシャンクラインアップとの組合せであらゆる加工に対応する画期的なヘッド交換式エンドミルである。また、工具交換時間も従来のソ



今回、同社は「TungMeister シリーズの面取り加工用VCP形とVCW形ヘッドに「AH715」材質を拡充した(写真)。

「AH715」材質は、従来の面取り加工において、高速高効率加工が可能となり、多くの現場で生産性向上に貢献してくれることだろう。

同社では、初年度の販売実績を3・3百万円と見込んでいる。本製品に関する価格等の詳細は、全国の同社各営業所まで問い合わせを。

「AH715」材質は、従来の面取り加工において、高速高効率加工が可能となり、多くの現場で生産性向上に貢献してくれることだろう。

「AH715」材質は、従来の面取り加工において、高速高効率加工が可能となり、多くの現場で生産性向上に貢献してくれることだろう。

タンガロイ ヘッド交換式エンドミル 『TungMeister』

面取り用ヘッドに「AH715」材質拡充

従来の面取り加工において、高速高効率加工が可能となり、多くの現場で生産性向上に貢献してくれることだろう。

同社では、初年度の販売実績を3・3百万円と見込んでいる。本製品に関する価格等の詳細は、全国の同社各営業所まで問い合わせを。

同社では、初年度の販売実績を3・3百万円と見込んでいる。本製品に関する価格等の詳細は、全国の同社各営業所まで問い合わせを。

同社では、初年度の販売実績を3・3百万円と見込んでいる。本製品に関する価格等の詳細は、全国の同社各営業所まで問い合わせを。

東邦精器(株)
名古屋市中区瑞穂区妙音通四丁目
TEL 052-859-1151
FAX 052-859-1153

販売修理 配管用機械工具・電動工具
(株)長谷川マシン
TEL 052-682-2655(代)

中部地方の 工具業界 の企業様注目! 機械工具、電動工具、切削工具、研削工具、作業工具、etc...

販売・購買・在庫管理システム Aladdin Office

導入実績 5,000社超!

アラジンオフィス Aladdin Office は DXを後押しできる システムです!

こんなお悩み、ありませんか?

- 得意先や向け先別など、商流に応じた単価(掛率)登録ができるシステムで管理を行いたい
- 商品名桁数が自由に变更できるシステムで商品(型名・型番)管理を行いたい
- 取引先へ直送する場合の注文処理をもっと簡素化したい
- 膨大な取扱商品の在庫管理を正確に行いたい
- 輸入管理・プロジェクト管理も1つのシステムで行いたい

他にも... FAX・電話注文のデジタル化で受発注業務をDX化!

Aladdin EC

工具業界でよく聞くこのような課題・ご要望を、販売・購買・在庫管理システム「アラジンオフィス」で解決します! お気軽にお問い合わせください。

株式会社アイル 0120-356-932 アラジンオフィス 工具 検索

カーボンニュートラルへの取り組みを紹介 名古屋で「オリオンフェア2024」

オリオン機械 9月18日(水)・19日(木)に開催

オリオン機械(社長 太田哲郎氏、本社 長野県須坂市)は、9月18日(水)・19日(木)の2日間、名古屋市中村区の吹上ホール第1ファシオン展示場にて「オリオンフェア2024 in NAGOYA」を開催する。プロダクトを主催する。プロダクトを主催する。プロダクトを主催する。



「省エネ・ソリユージョンゾーン」では、より使いやすく、更なる省エネを追求した新製品を紹介。『ドライゾーン』では成長産業における乾燥・低温・除湿ニーズへの対応、「ノンフロ」では環境負荷低減と冷媒管理工数低減、「コネク」ではインテグレーションのリスク低減と設備管理の省

力化、「コラボゾーン」では微細加工のポイントとフローエアーの省エネ化、「新技術ゾーン」では新事業・新領域に向けた展示を行う。

コラボセミナーも同時開催

会期中はセミナーを開催する。18日午前はDCインバータチャラー、精密空調機・年間除湿型空調機、インバータ真空ポンプなどに関する「設備設計者・エンジニア向けセミナー」を、午後からは「省エネ製品進化のポイント」をテーマに行う。19日は機械・工具メーカーなどから講師を迎えて「コラボセミナー」を開催。午前は「微細加工におけるポイント」(講師 〇〇)、「省エネ・ソリユージョンゾーン」(空調)設備用省エネ精密空調機、「チャラー」エコハイブリッドチャラーVDCインバータチャラーシリーズ、

「空圧」ヘルツフリードライヤーVドリレンマスタINEOVDレントラック、噴きっぱなし警報ユニット、「真空」新型二段真空ポンプVマスタンドプロワーエアーナイフ実演装置

「コネク」インバータチャラーCシリーズVフロ排出抑制法点検支援・機器管理サードパーティクラウドサービス

「ドライゾーン」ドライチャンバーV冷媒レヒート型外気処理空調機V大風量型ビートルレスエアードライヤーV露点モニタ(参考出品) Vノンフロ天吊除湿機

「ノンフロゾーン」ノンフロインバータチャラーVノンフロエンジニアードライヤーVノンフロ精密空調機

【新技術ゾーン】 廃熱回収ヒートポンプV小型水素発生装置

高硬度鋼旋削加工用CBN材種

「MB8210」「MB8220」新発売

三菱マテリアル加工事業カンパニー

三菱マテリアル 加工事業カンパニー(カンパニープレジデント 小原和生氏、所在地 東京都千代田区丸の内)は、高硬度鋼旋削加工用CBN材種「MB8210」「MB8220」(写真)を2024年7月16日より全国で販売スタートした。

高硬度鋼の旋削加工では、加工中にクレータ摩耗が進行しやすく、衝撃耗が進行しやすく、衝撃でチップングや欠損が発生することがある。今回販売をスタートした高硬度鋼旋削加工用CBN材種「MB8210」「MB8220」には耐熱パインダーが採用されており、耐熱性が向上したことでクレータ摩耗の進行が抑制されるという。さらに、超微粒パインダーによりクレータの進展が抑制され、安定した加工で長寿命を実現することが可能となった。

高硬度鋼旋削加工用CBN材種「MB8210」「MB8220」の主な特長を以下にまとめる。

- CBN基材に、超微粒パインダーと微粒CBNを分散することでクレータの進展を抑制し切削時の突発欠損を防止。
 - 耐熱パインダーの採用によりクレータ摩耗の進行を軽減し、チップングや欠損を抑制。
 - 「MB8210」43アイテム、「MB8220」37アイテム、トータル80アイテムの販売がスタート。
 - 販売開始は2024年7月16日より。
 - 標準価格(代表型番)は以下の通りだ。
 - NPTCPGB11 5291円(税)
 - NPTTPGB11 3008円(税)
 - NPTFGA16 2107円(税)
 - NPTNGA12 8371円(税)
 - NPTNGA12 0408円(税)
 - NPTNGA12 2205円(税)
 - NPTNGA16 5841円(税)
 - NPTNGA16 0404円(税)
 - NPTNGA16 2206円(税)
 - NPTNGA16 7579円(税)
- その他、本製品に関して詳しくは、同社ホームページ(https://www.mmc-carbide.com/jp)へアクセスを。

伝動用品
配管資材
機械工具
金属材料
工場用品

心の経営を柱として、
地域産業に貢献します

株式会社 豊田商会
〒491-0045 一宮市音羽3丁目6番17号
TEL0586-24-2401 FAX0586-24-1801

JLC CUTTING TOOL

エンドミル、ドリル、リーマーなど切削工具及び超硬素材の研究、開発等の超硬工具製造専門メーカー!!

航空宇宙産業、医療産業、自動車、鉄道、自転車、金型、機械部品、金属特殊形状加工など、台湾、中国で主に使用されています。

特に特殊寸法であるカスタマイズは短納期少量ロットに対応します。

代理店
株式会社 梅村本店
http://www.umemura-honten.jp/

本社 〒454-0822 名古屋市中川区四女子町1-27
TEL (052) 352-6421(代) FAX (052) 352-6430
岐阜営業所 〒500-8364 岐阜市本荘中ノ町10-28-1
TEL (058) 273-9531(代) FAX (058) 273-9682
浜松営業所 〒430-0801 浜松市東区神立町130-8
TEL (053) 465-5031(代) FAX (053) 465-4856

主 力 商 品

- キラのボール盤
- 日立のホイスト
- 象印チェンブロック
- NACHI エンドミル
- 明治コンプレッサー

機械と工具のパートナー

マル鉄テツ

マルテツ機工株式会社

名古屋市中村区砂原町45番地
TEL (052) 501-3531~7
FAX (052) 501-3538

「ゲンコツ・ロボット」

FANUC Robot M-1iA

6軸の柔軟さを兼ね備えた
今までにない組立ロボット。
俊敏性と高精度により、生産性の向上に貢献!!

株式会社 三河

名古屋本社/名古屋市中村区名駅南4-12-22 (052) 533-6705(代)
東京本部/東京都江戸川区瑞江4-39-6 (03) 3676-9111(代)
大阪本部/大阪市西区安治川1-2-8 (06) 6581-1161(代)

| | |
|-----------------------|-----------------------|
| 札幌 (011) 792-8891(代) | 三河 (0566) 98-5075(代) |
| 東北 (022) 231-1161(代) | 豊橋 (0532) 62-1117(代) |
| 北郡山 (024) 961-9901(代) | 岐阜 (058) 213-2610(代) |
| 北関東 (027) 388-9045(代) | 岐阜 (058) 213-2637(代) |
| 八王子 (042) 649-8570(代) | 土岐 (059) 375-2858(代) |
| 埼玉 (049) 248-8400(代) | 滋賀 (077) 552-6767(代) |
| 茨城 (029) 886-3820(代) | 京都 (075) 602-0765(代) |
| 神奈川 (046) 230-5330(代) | 阪神 (06) 6480-5313(代) |
| 宇都宮 (028) 610-0540(代) | 岡山 (086) 206-7772(代) |
| 新潟 (025) 246-1481(代) | 福山 (084) 982-7255(代) |
| 静岡 (054) 281-8080(代) | 広島 (082) 509-1200(代) |
| 浜松 (053) 463-6831(代) | 四国 (087) 802-8945(代) |
| 諏訪 (0266) 58-1611(代) | 福岡 (092) 451-4421(代) |
| 上田 (0268) 23-3939(代) | 北九州 (093) 513-7555(代) |
| 金沢 (076) 238-9336(代) | 熊本 (096) 276-6020(代) |